

ADQUIERE TU PROPIA PAQUETERÍA

Nos da gusto que estés interesado en nuestro modelo de negocio para la apertura de tu propia oficina de mensajería y paquetería.

Actualmente estamos en Atlixco, Puebla, donde contamos con dos oficinas a nombre de EnvíoStore. Desde septiembre de 2021, operamos como oficina física bajo un modelo de negocio logístico, ofreciendo precios competitivos con las principales empresas de paquetería (Estafeta, DHL, FedEx, RedPack, PaqueteExpress y UPS).

Proporcionamos a nuestros clientes tanto el servicio como todo el material necesario para sus envíos.

Además, nuestro modelo ya ha sido replicado exitosamente en diversas ciudades del país, con oficinas que emprendieron con nosotros en:

Apan (Hidalgo), San Pablo del Monte (Tlaxcala), San Luis Potosí, Estado de México, Ciudad de México, Puebla, Guadalajara y Puerto Escondido (Oaxaca).

¿Es una franquicia?

No, con esta compra adquieres el como abrir un negocio de paquetería bajo tu propia marca, con los **beneficios de una franquicia** (manuales de operaciones, proveedores, asesorías, etc.). Reduciendo costos como manejo de marca y regalías.

De enero de 2023 a la fecha ya hemos vendido a otras personas como tú el concepto de negocio.

¿Qué necesitas para abrir?

Solo es necesario contar con:

- Un local físico (abierto al público en horarios laborales).
- Disponibilidad para atender al menos medio día los sábados.

¿Qué obtengo?

Con el negocio podrás abrir tu propia oficina de envíos de paquetes nacionales e internacionales con tu marca, te incluimos:

- Listado paso a paso de cómo y qué necesitas para abrir.
- Manuales de operaciones.
- Asesorías con todas las dudas.
- Capacitación de ventas y trato al cliente.
- Listamos todos los materiales necesario, muebles y papeleos.
- Lista de proveedores.

- Además podrás vender servicios multimarca.

¿Qué no incluye?

- Todo tipo de materiales o insumos (cintas, cajas, sobres, playos, equipo de cómputo, básculas, etc.).
- Muebles.
- Publicidad impresa.
- Uso de nuestra marca EnvíoStore.

¿Qué alcances tengo con el Software de gestión? (versión completa)

El software/sistema en la nube fue creado y pensado únicamente para el giro de paquetería y mensajería y desarrollado por nuestro equipo de ingenieros, algunos de sus alcances son:

- Control de clientes (Nombre, direcciones de envíos y destinos).
- Control de proveedores.
- Manejo de productos como insumos (cajas, bolsas, etc.)
- Cotizaciones (nacionales e internacionales) con las mejores marcas de envíos.
- Creación de ventas (recolección de datos por cada envío).
- Creación de guías en sistema.
- Recolección de evidencias de cada paquete (fotografías).
- Generación de documentación internacional a USA (carta comercial, FDA, declaración de medicinas).
- Creación y descarga de ticket digital por cada venta.
- Creación y descarga de acuerdo/contrato digital de compra por cada venta.
- Reporte de ventas por cada envío.
- Y más.

Planes disponibles

Versión completa **\$75,000.00 + IVA**

Incluye todo el paquete del modelo de negocio, además del software de control en la nube, con acceso a usuario, reportes automáticos, cotizaciones y gestión digital.

- **Pago en dos partes:** 60% al inicio y 40% el día de apertura.
- Inversión adicional estimada para mobiliario, insumos y adecuación del local: \$55,000 a \$65,000.
- Inversión total aproximada: **\$130,000.00 + IVA.**

Versión lite \$49,000.00 + IVA

Incluye todos los beneficios del modelo de negocio, excepto el software.

En su lugar se entregan:

- Formatos en Excel para control de ventas y clientes.
- Documentación impresa para el manejo administrativo.
- Manuales de apertura, proveedores y capacitación.
- **Pago único** al momento de la firma del contrato.
- Inversión adicional estimada para mobiliario, insumos y adecuación del local: \$55,000 a \$65,000.
- Inversión total aproximada: **\$104,000.00 + IVA**.

Ideal para quien desea iniciar con una inversión más accesible o manejar su propio sistema.

Nota. Los costos mostrados son estimados y pueden variar anualmente conforme a los precios de materiales, mobiliario o ajustes de mercado. Asimismo, los precios del modelo de negocio pueden actualizarse cada año según condiciones operativas, desarrollos de software y costos de capacitación.

¿En qué tiempo es el retorno de inversión?

El retorno de inversión puede variar de 9 a 11 meses, dependiendo la zona y gastos fijos como renta.

¿En cuánto tiempo tengo mi paquetería?

A partir del primer pago, si todo va bien estarás laborando tu paquetería en 6 semanas, para entonces debes tener:

- Local.
- Diseño de marca y logo.
- Presencia en redes sociales.
- Website.
- Presencia en mapas de Google maps/bussines, Waze y WhatsApp.
- Muebles, equipo de cómputo, insumos (cajas, sobres, cintas, etc.).
- Estarás capacitado y listo para comenzar a vender desde el día 1.

Contacto

Nuestro sitio web <https://enviostore.mx>

Facebook <https://www.facebook.com/EnvioStoreOficial>

Facebook <https://www.facebook.com/EnvioStoreNegocio>

Sucursal Benito Juárez ↗<https://goo.gl/maps/WnebjcfHm42aYxY36>

Sucursal Ferrocarriles ↗<https://goo.gl/maps/GMs4aKVJGofbjRcC6>

WhatsApp **220 141 6530**